

共同販売パートナー(個人代理店)をご検討の皆様へ お伝えしたいこと

こんにちは。

「株式会社 未来」の増田です。弊社ホームページをご覧くださいありがとうございます。

ザックリと見られたのでは？

なにか印象に残りましたか。また、どのような印象を持たれましたか。

2014年に起業していますが、まだまだ虫食いだらけのホームページでお恥ずかしい限りです。

さて、この度、事業拡大のため、**新しい繋がり、新しい仲間**を求めて、協働販売パートナー(個人代理店)を募集することとしました。

現在、弊社で販売に力を入れている商品をそれぞれの商品特性に合わせて個人様、法人様にご紹介していただくことで、更なる販売拡大に繋げていきたいのです。

今回、あなたに販売をお願いする商品(1回限りではなく継続販売が期待できる商品ばかり)は以下のものです。もちろん、この中からお好きな商材を選択し販売することができます。

- ・世界の絵本(日本初！ WORLD LIBRARY)
- ・アルバムえほん(世界にひとつだけのオリジナルえほん)
- ・ホラママ(日本初！チャームアクセサリー) ※Hollamama=ハローママの意 チャーム=おまもりの意
- ・Angel Smile(赤ちゃん専用の水とウォーターサーバー)

商品を販売していただく先は、

個人様では、プレママ・ママやご主人、そのご親族、ご友人等。

法人様では、全国の病院、クリニック(主に産婦人科様・小児科・小児歯科様等)、

幼稚園・保育園・こども園様等、他にベビーやマタニティー、小児関連施設、上場企業様等です。

(ちなみに、販売対象商品は上記4点以外にも多数取り揃えております。)

日常(毎日)に変化をもたらしたい。既成概念にとらわれず自由に自分チャレンジをして世界を広げてみたい。就業環境の激変に備えセカンド・ジョブで収入を担保しておきたい、新たな人的ネットワークを築きたい等々、そんなあなたにピッタリのジョブをご用意しました。

女性向のジョブかなとも思うのですが、基本的には男女年齢経験不問です。

新しく、ユニークで、可愛くて、独自性がある、ご紹介のし甲斐のある商品ばかりです。

やっぱり、だれでも、仕事は楽しく、自信を持ってしたいですね。時には、感動も！。

既成の型に嵌った堅苦しい募集ではありません。フリータイムのアルバイト感覚のジョブですから。でも、真心を込めて、いつも。

子どもたちの輝かしい未来のために！ あなたの可能性は無量大！！

今回、全国にて協働販売パートナー(個人代理店:限定100名=各都道府県2名~3名様)を募集します。是非お気軽にお問い合わせください。弊社問い合わせメールからでも結構です。

株式会社未来 協働販売パートナー(個人代理店)担当:増田

電話:03-6869-9588 mail:info@m-mirai.co.jp

協働販売パートナー(個人代理店)になろう！

◎個人代理店になるメリット

1. 仕事以外の時間にできる。

会社でお仕事をされている方でも大丈夫です。ご自分の都合に合わせて販売できます。あなたの「セカンド・ジョブ」の収入源として有効活用してください。(特に、女性の方のセカンド・ジョブとして最適です。女性の方が販売したくなるような商品が多数あります。)

2. すぐに販売できる。

・売るための準備ができているものばかりです。契約を済ませれば、すぐに販売することができます。あなたに最適な商品・サービスをお選びください(複数の商品販売も可能です)。新規性や希少性、独自性のあるものばかりです。

3. リスクがない。

・「初期投資」がないかほとんどありません。会社設立登記や店舗等の契約も必要ありません。選択する商品や製品にもよりますが、ほとんど自己負担することなく始めることができます。もちろん、ノルマはありません。

4. 自由にできる。

・共働販売パートナーとして Win-Winの関係づくりを目指します。

弊社独自のビジネスモデルで販売する商品以外の販売チャネルや販売方法等は、個人代理店にお任せしますので、自由に販売することができます。フランチャイズのように厳しい制限はありません。

スタートは、二人三脚で。営業ノウハウを惜しみなく提供いたします。はじめての方、業界知識や経験等がない方もどうぞご安心ください。

◎個人代理店契約のフロー

▶STEP1 先ずは、ご連絡ください。(お電話か弊社のお問い合わせメールから)

▶STEP2 履歴書 ▶ 面接 ▶ 仕事の説明

- ・履歴書(写真添付)/応募の理由書(書式自由)等を弊社宛てにご郵送してください。(メールも可。)
- ・弊社からご連絡を差し上げます。選考は、考え方やお人柄(人物)を重視します。
- ・ご調整の上、弊社または東京駅至近にて面接を実施します。
(ご面接時に、改めてお仕事の具体的な内容等をご説明させていただきます。疑問点も事前に解決します。)

▶STEP2 個人代理店契約

- ・個人代理店契約の締結を行います。

▶STEP3 営業活動開始 ▶ 適時連絡・適時販促進捗報告

- ・先ずは、身近なところから認知活動を開始し販売していただきます。
- ・基本は、弊社との二人三脚で。連携を密にし、適時、報告・連絡・相談をしまります。

お伝えしたいこと: 追記

・協働パートナーって？

そもそも、「協働」って言葉は、どんな意味をもっているのでしょうか。

- ①異なる主体が何らかの目標を共有し、ともに力を合わせて活動することをいう。
- ②異なる強みを持つ主体が、共通の目標のために、責任と役割を分担し、ともに汗をかいて、成果を共有することです。

・パートナーって？

国語辞書等では、

- ①共同で仕事をする相手。相棒。
- ②ダンス・スポーツなどで二人一組になるときの相手。
- ③つれあい。配偶者。

・関連用語として、パートナーシップ(協力関係。協同。提携)。

以上を敷衍すると、協働パートナーって、「目標達成のためにお互いに力を合わせて協力してやっていきましょう。」という意味になりますね。

・ストック型ビジネス

今回ご紹介する商品は、ストックモデルの商材ばかりです。ストック型ビジネスでは、継続した売上を計上していくことができます。今回、弊社独自の新たなビジネスモデルで販売する商品もご用意しています。

・ストック型ビジネスって？

フロー型ビジネス(一回性のビジネス)と違い、一度、仕組みさえ作ってしまえば、継続して収入を計上していくことができるため非常に安定感があります。

・私事

思い起こせば、起業する以前は、安定志向があって、どこかで、「ブランド・正業・正社員」にこだわり続けていたような自分が正直いたような気がしています。既に、世の中の方は途方もなく千変万化していたというのに。

起業してみて、改めて、「世の中には、いろいろな生き方があっていいんだね！ 自由にやっていいんだね！」と本音で思えるようになりました。

だから、今回の個人代理店(セカンド・ジョブ=フリータイムのアルバイト感覚のジョブ)の弊社からのご提案も有り有りですよ。

失敗ばかりしてきて今日に至っていますが、昨今、特に気になることは、子どもたちの今と未来のことです。

微力ですが、21世紀の超グローバル時代を生きる子どもたちへ、当該事業を通じて、何らかのお役に立ちたいと考えています。

ご一緒に、その環境づくりをしてみませんか。